Presentationの技術 (Part 1)

(財)道路保全技術センター 多田宏行 Presentation (情報の伝達手段)

- 1、言葉 会話による
- 2、ラジオ、テレビ、電話による
- 3、文章 印刷物による

2

優れたSpeechが 出来る様になるには どうしたらよいか? 本当の事を言うと

多くのSpeakerは 話が下手であることを 全く自覚していない

何故か?

あなたは

他人の欠点を 注意して上げますか?

誰も教えて呉れない

話す (言葉) 聴く 見る

言う (言葉)

書く (言葉) 読む

Speechの目的

- 1.情報を与える。
- 2.説得し行動させる。
- 3.感銘を与え、楽しませる。

話が面白いか、つまらないかを 判断するのは<mark>聞き手</mark>である。

聴衆把握

事前の情報収集 刻々の反応を読みとる

話がつまらない理由は?

- 1.テーマが判っきりしない
- 2.内容が難し過ぎる
- 3.知っている事ばかり
- 4.聴きとり難い
- 5.話し手の一人よがり
- 6.時間が長過ぎる

事前調査

- .期待されるものは何か
- .出番前後の状況は?
- .会場 (大きさや設備)
- .聞き手の性格を知る
- a.人数 性別 b.職業 年令
- c.知的レベル d.受講動機

聴き取り難い原因

- .話す速さ 1分間 300字
- .発音が不明瞭
- .口癖が耳障り

話す速さ

- .適当な間をおく生理的、論理的、心理的
- .内容と緩急強調したい部分 ゆっくり既知と思われる部分 やや早め

上がる原因

- .数の圧迫
- .未知に対する不安
- .過去の失敗経験
- .劣等感
- .準備不足

13

口癖の例

あの」その」え~」え~と」まあ」 とか」やはり」らいり、 りまり」 わけです」ですね(よ)」ですから」 にざいます」それで~」ね」

14

話し手の一人よがり

場慣れしているだけ 上手なわけではない 得意だから始末が悪い

15

下品な言葉を使うな

美い言葉は 日常の会話の 積み重ねから 自然に身に付く

16

映像は補助手段に過ぎぬ

手段と目的を混同するな

話し手の思いは

聞き手に見抜かれる

情熱に優る技巧はない

Impact and believability

Verbal: words

Vocal: loudness of voice,

intonation, etc

Visual: eye contact,

speaker's stance,

all that the listener sees

効果的な方法

自分のスピーチを 録音して聞いてみると 話し方の重要性に気付く